

« Un chef d'entreprise partenaire de votre entreprise »



Éric Jacquemetton,
dirigeant d'EQUAS Consulting

- Accompagner au quotidien les chefs d'entreprise, artisans, commerçants, PME, PMI, quels que soient la taille ou le chiffre d'affaires de l'entreprise.
- Résoudre les problèmes de trésorerie, de rentabilité, de gestion courante...
- Mettre en place des plans d'actions, que je suis et pilote mensuellement avec le chef d'entreprise.
- Répondre aux questions du chef d'entreprise (puis-je embaucher, investir ? Où en suis-je aujourd'hui ?).
- Redonner confiance aux chefs d'entreprise, leur permettre de réaliser leurs rêves, et, plus simplement, de vivre correctement de leurs activités.

Sont nos missions quotidiennes.

Une méthode éprouvée

Au terme d'un rendez-vous « découverte » et d'une écoute attentive de vos projets ou de vos difficultés, je procède à un diagnostic avant de vous soumettre un plan d'actions et les outils adaptés à votre situation.

À l'issue d'une formation de deux heures, vous êtes en capacité de

maîtriser ces outils faciles d'utilisation et répondant parfaitement à vos attentes.

Vous connaîtrez immédiatement la rentabilité des devis, avant l'envoi aux clients.

Les évolutions des résultats, générées par ces outils, sont évaluées lors d'un accompagnement mensuel.

Nous recherchons en permanence la progression de ces résultats avec des actions ciblées.

En réalisant un diagnostic minutieux, j'arrive à redresser des situations complexes.

Visibilité & confiance

Interface et facilitateur, EQUAS-Consulting peut aussi rentrer en contact direct avec votre banquier ou votre expert-comptable, afin de présenter le plan d'actions que nous mettons en place ensemble. Ceci permet de donner de la visibilité et de l'information.

Je considère que pour décider, notre interlocuteur a besoin de tous les éléments. Sans quoi, il a toujours un réflexe de précaution, qui peut avoir de lourdes conséquences pour l'entreprise.

Avec l'accord du chef d'entreprise, je mets en place un système de remontées mensuelles qui donnent au banquier, les informations et les résultats de nos actions.

Je peux aisément dire que la confiance s'instaure facilement et que nous avons rapidement de bons résultats.

Bien entendu, je rencontre parfois des situations critiques. C'est alors mon rôle de sensibiliser et de faire prendre conscience.

Heureusement, ces cas sont rares, car si l'envie est là, s'il y a du travail, si j'ai en face de moi un chef d'entreprise qui y croit, alors les choses deviennent possibles et, ensemble,

nous prenons les décisions qui vont relancer l'entreprise et lui faire retrouver le niveau de rentabilité et de croissance attendu.

« Je connais mes clients. Nous agissons simultanément, chacun selon nos compétences, j'agis en véritable copilote, mais c'est toujours le chef d'entreprise qui garde la décision finale. »

L'accompagnement, votre valeur ajoutée

J'ai, parmi ma clientèle, des artisans de tous corps d'état, des commerçants et également des entreprises locales avec lesquels nous œuvrons pour relancer l'activité, créer des emplois, redonner confiance.

Si culturellement, les chefs d'entreprise n'ont pas l'habitude d'être accompagnés, il faut reconnaître qu'aujourd'hui, se faire conseiller n'est pas un signe de faiblesse, bien au contraire.

En effet, si nous avons de bons artisans, maîtres dans leurs domaines d'activités, ils ne sont pas forcément des gestionnaires rompus aux exercices d'analyse de rentabilité, de prix de revient, ils ont aussi besoin de conseils, de visibilité.

Leur constat : « C'est vrai que nous, on a la tête dans le guidon et on n'a pas le temps de voir tout ça, en plus ce n'est pas notre métier, sans vous j'allais dans le mur... »

« Mon entreprise est à dimension humaine, je connais chacun de mes clients, je connais même parfois leur famille, leurs projets, je connais personnellement tous les dossiers, j'ai préféré cette relation simple et de proximité, qui permet de se dire les choses comme elles sont, d'aller à l'essentiel, et d'établir une relation

de confiance déterminante, où discrétion et confidentialité sont respectées. »

Les atouts d'EQUAS-Consulting

Aujourd'hui, certaines banques et cabinets d'experts-comptables recommandent EQUAS-Consulting auprès de leurs clients, afin de les aider à redresser la situation ou à faire face au développement de leur structure.

Ces recommandations sont une vraie preuve du besoin de conseil qu'ont les chefs d'entreprise, et une reconnaissance de la qualité et du sérieux d'EQUAS-Consulting.

L'expérience acquise au sein même de différentes entreprises permet à Éric Jacquemetton, son dirigeant, une approche pragmatique et éclairée de votre situation.

Vous devez pouvoir consacrer toute votre énergie à votre cœur de métier. En travaillant en confiance avec EQUAS-Consulting, vous augmenterez votre visibilité et vous serez à l'abri des choix inappropriés qui coûtent toujours trop cher.

Les missions d'EQUAS-Consulting sont totalement tournées vers le développement de votre entreprise, son retour à l'équilibre et sa rentabilité.

Pour obtenir des informations complémentaires sur les prestations : www.equas-consulting.com

Contact

Tél. 06 23 71 27 74

Email : ejacquemetton@equas-consulting.com

Secteurs d'intervention :

41 - 37 - 72

Premier rendez-vous « découverte » offert.